

# Licence professionnelle Cmer2d

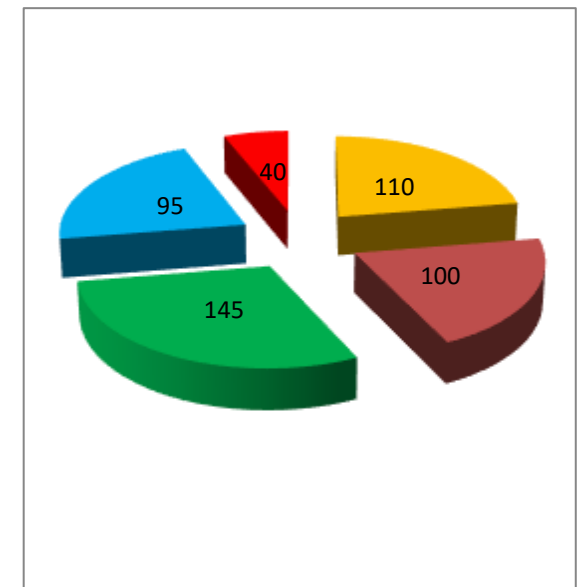
## Commercialisation de produits et services

Commercialisation et Management des Energies Renouvelables pour le Développement Durable  
(B to C et B to B au service de l'efficacité énergétique).

**Votre solution Emploi / Formation adaptée**

## Formation en alternance

Module	unités d'enseignement	Nb d'heures	ECTS	Ratio Nb d'heures/ ECTS
module 1	les différents systèmes d'énergie	110	12	9,2
module 2	la maîtrise de l'énergie	100	10	10,0
module 3	Communication et négociation	145	15	9,7
module 4	Technique juridiques, comptables et financières	95	11	8,6
module 5	Conduite de projet	40	12	3,3
		490	60	



## Module 1 : Les différents systèmes d'énergie {110 heures pour 12 ECTS}

Unités d'enseignement	Nb d'heure	Nb d'ECTS	Cours/TD /TP à faire	Compétences attendues	Repère	Détails de la formation	Intervenant
Les fondamentaux (50h)	50	6	<b>8</b>	Maîtriser les connaissances de base en énergétique	<b>C1-1-1</b>	Les différentes lois en : électricité, chauffage, éclairage, solaire, géothermie, éolien,	Georges MATHYS Sylvain DECOOPMAN Philippe WATTEL
			<b>10</b>	Maîtriser l'utilisation d'un logiciel de simulation d'éclairage	<b>C1-1-2</b>	Simulation éclairage d'une habitation (DIALUX)	
			<b>6</b>	Développer la communication dans le bâtiment	<b>C1-1-3</b>	réseaux informatiques	
			<b>6</b>		<b>C1-1-4</b>	Domotique	
			<b>20</b>	Maîtriser les contraintes d'isolation (thermique et acoustique)	<b>C1-1-5</b>	thermique	
					<b>C1-1-6</b>	acoustique	
			<b>20</b>	Communiquer techniquement au niveau calcul	<b>C1-1-7</b>	Maîtriser : la méthodologie de calcul, le tableur Excel	
			<b>20</b>	Communiquer techniquement au niveau graphique	<b>C1-1-8</b>	Savoir : modéliser en 2D (équivalent d'AutoCad) ,et exploiter les calculs issus de la modélisation, croquis à main levée.	

Unités d'enseignement	Nb d'heure	Nb d'ECTS	Cours/TD /TP à faire	Compétences attendues	Repère	Détails de la formation	Intervenant
Normes et exigences (60h)	60	6	18	Maîtriser l'utilisation d'un logiciel de simulation thermique	<b>C1-2-1</b>	Simulation thermique d'une habitation (Easy Energie et Easy H2O [logiciel référencé Eco Artisan : RGE])	Georges MATHYS Sylvain DECOOPMAN
				Diagnostiquer	<b>C1-2-2</b>	diagnostic de performance (DPE)	
			22	Connaitre et savoir exploiter les dispositions réglementaires et législatives	<b>C1-2-3</b>	les normes et labels (flammes vertes..)	
					<b>C1-2-4</b>	les démarches HQE, BBC, confort, résistance, sécurité, protection de la santé et de l'environnement	
					<b>C1-2-5</b>	le grenelle de l'environnement	
			20	Maîtriser l'analyse du besoin. maîtriser l'élaboration d'un cahier des charges fonctionnel (CDCF)	<b>C1-2-6</b>	formalisation de l'expression du besoin	
					<b>C1-2-7</b>	analyse critique comparative d'un produit	
					<b>C1-2-8</b>	Argumentaire technico-commercial	
					<b>Examen final</b>	Oraux de négociation avec Marylène FRENEA	

## Module 2 : la maîtrise de l'énergie {100 heures pour 10 ECTS}

Unités d'enseignement	Nb d'heure	Nb d'ECTS	Cours/TD /TP à faire	Compétences attendues	Repère	Détails de la formation	Intervenant
Les produits liés au chauffage (60h)	60	5	60	Connaître les propriétés des différentes techniques de production d'éco-énergie (généralités)	<b>C2-1-1</b>	les produits utilisant l'énergie géothermique (généralités)	Vincent AUTIER Vincent MOLCRETTE Georges MATHYS Sylvain DECOOPMAN
					<b>C2-1-2</b>	les produits utilisant l'éolien) (généralités)	
					<b>C2-1-3</b>	VMC, puits canadien/provençal (généralités)	
				Connaître les propriétés des différentes techniques de production d'éco-énergie (dimensionnement)	<b>C2-1-4</b>	les produits utilisant l'éolien) (dimensionnement)	
					<b>C2-1-5</b>	les produits utilisant l'énergie solaire : électrique et thermique (dimensionnement)	
					<b>C2-1-6</b>	les produits utilisant l'énergie géothermique (dimensionnement)	
					<b>C2-1-7</b>	les produits utilisant l'énergie bois, biomasse (dimensionnement)	
					<b>C2-1-8</b>	VMC, puits canadien/provençal (dimensionnement)	

Unités d'enseignement	Nb d'heure	Nb d'ECTS	Cours/TD /TP à faire	Compétences attendues	Repère	Détails de la formation	Intervenant
L'énergie et le bâtiment (40h)	40	5	20	Maîtriser les fondamentaux de l'éco-construction	C2-2-1	l'éco-conception	Georges MATHYS Sylvain DECOOPMAN
					C2-2-2	les éco-matériaux, l'éco-construction, l'éco-habitat	
			10	Maîtriser la gestion de l'énergie	C2-2-3	L'enveloppe énergétique des bâtiments	Philippe WATTEL / Georges MATHYS (Ets 1FO Services)
					C2-2-4	le stockage et la régulation de l'énergie - économie d'énergie sur un système d'éclairage (ROI)	

## Module 3: communication et négociation {145 heures pour 15 ECTS}

Unités d'enseignement	Nb d'heure	Nb d'ECTS	Compétences attendues	Repère	Détails de la formation	Intervenant
Communication / prise de parole (35h)	35	3	Construire une situation de communication	<b>C3-1-3</b>	Préparer une situation de négociation, communiquer	Marylène FRENEA
			Maîtriser la relation	<b>C3-1-4</b>	Ecoute, empathie, comportement	
			Prendre une décision	<b>C3-1-5</b>	Analyse des informations	
				<b>C3-1-6</b>	Opérer des choix	
			Anticiper et réagir	<b>C3-1-7</b>	Evolution de l'environnement	
				<b>C3-1-8</b>	Intégration du risque	
				<b>Examen final</b>	Oraux de négociation avec Georges MATHYS	

Unités d'enseignement	Nb d'heure	Nb d'ECTS	Compétences attendues	Repère	Détails de la formation	Intervenant
Les outils du marketing (25h)	25	3	appréhender la mercatique, démarche centrée sur le client	<b>C3-2-1</b>	définition, enjeux. Mercatique relationnelle	Marylène FRENEA
			évaluer le contexte de l'action commerciale	<b>C3-2-2</b>	les marchés, la demande, la concurrence	
			analyser la clientèle	<b>C3-2-3</b>	connaissance du client. Outil de la connaissance	
Négociation appliquée aux énergies renouvelables (35h)	35	3	Gérer l'offre de produits et de services. fixer les prix, organiser la distribution utiliser les médias, négocier avec le client	<b>C3-3-1</b>	le plan d'action commerciale. Technique de fixation des prix. Choix d'un mode de distribution. Analyse du comportement de l'acheteur. Processus d'achat en milieu professionnel	Marylène FRENEA
Anglais commercial et technique (50h)	50	6	Maitriser le vocabulaire adapté au domaine des ENR	<b>C3-4-1</b>	Vocabulaire technique adapté au domaine des ENR	Maryse LALOUX
				<b>Examen final</b>	Oraux de projet et surveillance épreuve écrite	

## Module 4 : Techniques juridiques, comptables et financières {95 heures pour 11 ECTS}

Unités d'enseignement	Nb d'heure	Nb d'ECTS	Cours/TD/TP à faire	Compétences attendues	Repère	Détails de la formation	Intervenant
Données juridiques (45h)	45	5	<b>40</b>	Maîtriser les droits de la propriété industrielle, les fondements du droit commercial et la législation des énergies renouvelables	<b>C4-2-1</b>	Propriété intellectuelle et industrielle, droit des sociétés. Fiscalité liée aux ENR	Frédéric DURAND
			<b>5</b>	Savoir utiliser les règles des marchés publics	<b>C4-2-2</b>		François-Xavier MUYLAERT (Adjoint aux finances de la ville d'ARRAS)
Outils de gestion comptable et financière (50h)	50	6	<b>50</b>	Appréhender les procédures comptables	<b>C4-3-1</b>	base de la comptabilité générale	François-Xavier MUYLAERT (Adjoint aux finances de la ville d'ARRAS)
				Calculer un coût de revient	<b>C4-3-2</b>	comptabilité analytique	
				Maîtriser les outils de prévision	<b>C4-3-3</b>	techniques de prévision	
				Evaluer la rentabilité d'un projet lié aux ENRs	<b>C4-3-4</b>	budgets prévisionnels	
				Maîtriser la politique d'investissement	<b>C4-3-5</b>	techniques d'actualisation	
				Choisir un financement adapté	<b>C4-3-6</b>	outils d'analyse de rentabilité (TRI, VAN)	
					<b>Examen final</b>	Oraux de projet avec Georges MATHYS	



## Module 5 : Conduite de projet {40 heures pour 12 ECTS}

Unités d'enseignement	Nb d'heure	Nb d'ECTS	Compétences attendues	Repère	Détails de la formation	Intervenant
Conduite de projet et suivi de stage	40	12	Maitriser le contenu d'un projet. Evaluer les délais et les coûts d'un projet	<b>C5-1-1</b>	Savoir exploiter un logiciel de gestion de projet (Gantt project)	Georges MATHYS Sylvain DECOOPMAN Fx MUYLAERT Marylène FRENEA
			Soutenir à l'oral la réalisation d'un projet	<b>C5-1-2</b>	Gérer individuellement un projet en relation avec l'entreprise	
				<b>Examen final</b>	Oraux de projet avec François-Xavier MUYLAERT	

## Organisation de l'examen pour l'obtention de la Licence Pro Cmer2d

Contrôle en cours de formation (coefficient 0,6) : 2 notes mini (coefficient 1), et 2 partiels (coefficient 2)

Contrôle ponctuel en fin de formation (coefficient 0,4) :

- Module 1 : 2 notes
- Module 2 : 1 note
- Module 3 : 3 notes
- Module 4 : 2 notes
- Module 5 : 2 notes

<b>Nombre d'heure d'épreuve par stagiaire</b>	
Ecrit : Etude de cas d'éco-gestion	<b>3h00</b>
Ecrit : Etude de cas d'éco-droit	<b>2h00</b>
Ecrit : Etude de cas marketing	<b>2h00</b>
Ecrit : Etude de cas technique n°1	<b>3h00</b>
Ecrit : Etude de cas technique n°2	<b>4h00</b>
Oral : Anglais (0h20 / stagiaire) + Ecrit : Anglais (0h30)	<b>0h50</b>
Oral de Projet technico-commercial (40mn sans interruption du jury et 20 mn de questions)	<b>1h00</b>
Oral : Négociation technico-commerciale Réception par email du sujet de négociation (problème à résoudre) cinq jours avant la date de votre oral d'examen. Vous avez deux jours pour envoyer par email au moins deux solutions chiffrées avec calcul de retour sur investissement (ROI).	<b>0h40</b>